

Key Account Manager (m/w/d) - old

Wir suchen erfahrene und motivierte Vertriebskollegen/Vertriebskolleginnen mit IT-Affinität. Nach einer intensiven Einarbeitung betreust du unsere Bestandskunden und unterstützt bei der Entwicklung unseres Kundenstamms. Du bist organisiert und verstehst dich als selbstmotivierter Teamplayer? Du möchtest in einer spannenden und zukunftssicheren Branche arbeiten? Dann starte bei Synology - dem Marktführer für NAS-Lösungen.

Was wir Dir bieten:

- Eigenverantwortliche Arbeit im Außendienst in einem wachsenden und internationalen Umfeld
- Flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege – dazu ein tolles Team!
- Raum für eigene Ideen und die Chance, diese auch umzusetzen
- Festgelegtes monatliches Fixgehalt sowie individuelle Bonusvereinbarungen & repräsentativer Dienstwagen nach der Einarbeitung
- Intensive Schulungen in einem umfangreichen Einarbeitungsprogramm in Düsseldorf mit einer Dauer von 2-3 Monaten, um benötigtes Wissen aufzubauen und das Team kennenzulernen

Deine fachlichen und persönlichen Voraussetzungen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit entsprechend erster Berufserfahrung oder erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (Uni/FH) mit Schwerpunkt Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik oder vergleichbar
- Du bist kundenorientiert und behältst dabei deine Ziele immer im Blick
- Dich interessieren IT-Produkte & moderne Technologien
- Idealerweise hast du bereits erste Berufserfahrung im Account Management und Vertrieb erklärungsbedürftiger/technischer Produkte gesammelt
- Du hast sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, dazu solide Fähigkeiten im Englischen
- Deine Stärken zeigen sich in deinen Präsentations-, Kommunikations- und Vernetzungsfähigkeiten
- Du hast deinen Wohnsitz in Deutschland, die Stelle kann Remote ausgeführt werden
- Du zeigst Reisebereitschaft

Das erwartet Dich bei uns:

- Project- & Account Management in der DACH Region
 - Identifikation, Analyse & Entwicklung von regionalen Schlüsselkunden im Systemhausbereich

Als Marktführer im Bereich NAS-Server, Router & Videoüberwachung begeistert die Synology GmbH seit 2011 weltweit Millionen Kunden mit innovativen & vielseitigen IT Lösungen.

Wir leben die Leidenschaft für IT und eine Hands-On-Mentalität. Durch die Betreuung von Märkten in Zentral- und Osteuropa vereinen wir in der Düsseldorfer Niederlassung 14 Nationalitäten in einem internationalen und dynamischen Umfeld. Werde Teil unseres vielfältigen Teams und starte deine Karriere in der IT-Branche.

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

Sara Contini
Junior HR Specialist

Synology GmbH
Grafenberger Allee 295
40237 Düsseldorf

Tel.: 0211 - 9666 96 56
www.synology.com

- Enger (vor Ort-)Kundenkontakt durch regelmäßige Meetings & Schulungen
- Projektgeschäftsentwicklung
- Entwicklung strategischer Vertriebsaktivitäten mit den Vertriebspartnern
- Unterstützung, Vorbereitung und Durchführung von Schulungen für Geschäftspartner und Beratung unserer Kunden zu Produkten und Lösungen
- Permanente Marktüberwachung und Entwicklung von Ansätzen zur Förderung des lokalen Verkaufs

