

Solution Sales Consultant (m/w/d)

Du bist ein Vertriebsprofi und auf der Suche nach einer spannenden Herausforderung in einem zukunftssicheren Umfeld? Als Solution Sales Consultant bei Synology hast du die Möglichkeit, in einem dynamischen Team zu arbeiten und maßgeblich an der Entwicklung und Betreuung unserer wichtigsten B2B-Kunden mitzuwirken. Wir sind der Marktführer für NAS-Lösungen und bieten dir eine vielseitige Tätigkeit in einem innovativen Umfeld.

Das erwartet dich bei uns:

- Betreuung eingehender Projekte und Anfragen von Business-Kunden
- Beratung von Geschäftskunden bei der Auswahl und Implementierung der Lösungen, die perfekt auf ihre Anforderungen abgestimmt sind
- Ausbau bestehender Kundenbeziehungen im B2B-Bereich und aktive Akquise von Neukunden
- Proaktive Identifikation von Cross- und Upselling-Möglichkeiten im Bestandskundenbereich
- Erstellung maßgeschneiderter Angebote und Präsentationen, welche die Vorteile unserer Lösungen überzeugend darstellen
- Durchführung von Meetings beim Kunden vor Ort
- Identifikation von Case Studies
- Teilnahme an Messen und Events zur Erweiterung des Kundenstamms und Pflege von Netzwerken

Deine fachlichen und persönlichen Voraussetzungen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium (Uni/FH) mit Schwerpunkt Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik oder vergleichbar
- Berufserfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im technischen Umfeld
- Grundlegende IT-Kenntnisse sowie Affinität zu modernen Technologien
- Ausgeprägte Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick
- Selbständige Arbeitsweise, hohe Eigenmotivation und eine zielorientierte Herangehensweise
- Du zeigst Reisebereitschaft
- Gute Englisch- und sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift runden dein Profil ab

Das bieten wir dir:

Als Marktführer im Bereich NAS-Server, Router & Videoüberwachung begeistert die Synology GmbH seit 2011 weltweit Millionen Kunden mit innovativen & vielseitigen IT Lösungen.

Wir leben die Leidenschaft für IT und eine Hands-On-Mentalität. Durch die Betreuung von Märkten in Zentral- und Osteuropa vereinen wir in der Düsseldorfer Niederlassung 14 Nationalitäten in einem internationalen und dynamischen Umfeld. Werde Teil unseres vielfältigen Teams und starte deine Karriere in der IT-Branche.

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

Sara Contini
Senior HR Specialist

Synology GmbH
Grafenberger Allee 295
40237 Düsseldorf

Tel.: 0211 - 9666 96 56
www.synology.com

- Unbefristete Vollzeitstelle (40h)
- Eine verantwortungsvolle Position in Festanstellung in einem wachsenden und internationalen Umfeld
- Regelmäßige Mitarbeitererevents - vom Teamevent über Teambuildings bis zur Weihnachtsfeier
- Verschiedene Benefits wie Bike-Leasing oder eine vergünstigte Urban Sports Club-Mitgliedschaft

