

Account Manager E-Commerce (m/w/d)

Als Account Manager (m/w/d) für den E-Commerce Bereich betreust und entwickelst du unsere Partner im E-tail sowie Retail Bereich in der DACH-Region. Du brennst für den Vertrieb und verstehst dich als selbstmotivierter Teamplayer? Du möchtest in einer spannenden und zukunftssicheren Branche arbeiten? Dann starte bei Synology - dem Marktführer für NAS-Lösungen

Was wir dir bieten:

- Unbefristete Vollzeitstelle (40h)
- Eine vielfältige Tätigkeit in einem wachsenden und internationalen Umfeld
- Flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege – dazu ein tolles Team!
- Regelmäßige Mitarbeiterevents - vom Teamevent über Teambuildings bis zur Weihnachtsfeier
- Verschiedene Benefits wie Bike-Leasing oder eine vergünstigte Urban Sports Club-Mitgliedschaft

Deine fachlichen und persönlichen Voraussetzungen:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung mit entsprechend erster Berufserfahrung oder erfolgreich abgeschlossenes Hochschulstudium mit Schwerpunkt Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik oder vergleichbar
- Erste Berufserfahrung im Account Management und Vertrieb erklärungsbedürftiger/technischer Produkte
- Starke Präsentations-, Kommunikations- und Networkingfähigkeiten
- Grundlegende IT- und Netzwerkkennnisse sowie ausgeprägte Affinität zu modernen Technologien
- Reisebereitschaft und persönliche Kontaktfreude
- Sehr gute Deutschkenntnisse in Wort und Schrift, sowie gute Englischkenntnisse

Das erwartet dich bei uns:

- Betreuung und Entwicklung strategisch wichtiger Accounts im E-Commerce-Bereich in der DACH-Region, darunter einige der größten und einflussreichsten Onlinehändler
- Identifikation, Analyse, Gewinnung und Entwicklung von regionalen Schlüsselkunden
- Enger (vor Ort-)Kundenkontakt durch regelmäßige Meetings & Schulungen
- Entwicklung strategischer Vertriebsaktivitäten & Kooperationsprogramme mit Vertriebspartnern zur Umsatzsteigerung
- Projektgeschäftsentwicklung & Beratung zu Produkten und Lösungen
- Planung und Umsetzung von Marketingkampagnen in Zusammenarbeit mit unserer internen Marketingabteilung sowie unseren Partnern

Als Marktführer im Bereich NAS-Server, Router & Videoüberwachung begeistert die Synology GmbH seit 2011 weltweit Millionen Kunden mit innovativen & vielseitigen IT Lösungen.

Wir leben die Leidenschaft für IT und eine Hands-On-Mentalität. Durch die Betreuung von Märkten in Zentral- und Osteuropa vereinen wir in der Düsseldorfer Niederlassung 14 Nationalitäten in einem internationalen und dynamischen Umfeld. Werde Teil unseres vielfältigen Teams und starte deine Karriere in der IT-Branche.

[Jetzt bewerben](#)

Kontakt

Lenja Schnering
HR Specialist

Synology GmbH
Grafenberger Allee 295
40237 Düsseldorf

Tel.: 0211 - 9666 96 97
www.synology.com

- Erstellung und Analyse von Verkaufsberichten sowie Durchführung von Kalkulationen, z. B. für Rabattaktionen
- Übernahme zusätzlicher Aufgaben im Rahmen der Zusammenarbeit mit unseren Partnern, um eine ganzheitliche Betreuung sicherzustellen

